SPONSRINGSMANUAL 2025/26 ELITSERIEN DAM

Syfte

- Inspirera klubbarna att utveckla sitt sponsringsarbete.
- Stärka relationen med befintliga- och attrahera nya partners.
- Motivera klubbarnas styrelser att prioritera detta intäktsområde.

Om manualen

- **Punkterna i denna manual driver ökad kundnöjdhet och ökade intäkter** och grundar sig på fakta utifrån forskning, undersökningar och branscherfarenhet.

Obligatorisk

- Sponsringsmanualen är enligt tidigare beslut från klubbarna obligatorisk att följa när man spelar i Elitserien.

Aktiviteter att uppfylla:

1. **Erbjudande**
   Grunden i ett framgångsrikt sponsorarbete är ett väl genomarbetat erbjudande till partners. Som klubb ska ni ha utvecklat ett tydligt och attraktivt partnererbjudande som bygger på företagens behov och era styrkor.

2. **Plan**
   Er klubb ska ha en nedskriven sponsringsstrategi/-plan. Denna ska innehålla kortsiktiga- och långsiktiga mål, samt tydliga utvecklingsområden (ex. utveckla paketering av vårt samhällsengagemang, anställa marknadsansvarig).

3. **Organisation**
   Ni har en person som ansvarar för arbetet med sponsring. Denna person bör få ersättning i form av arvode, lön eller faktura (om det är samarbete med externt företag).

4. **Kontaktperson**
   Alla partners har en uttalad kontaktperson i er klubb (bör dock inte vara samma för alla partners).

5. **Säsongsrapport**
   Ni summerar de aktiviteter ni gör i klubben och för era partners i en rapport när säsongen är över. Detta innefattar bland annat en summering av er ungdomsverksamhet och era kommunikationskanaler. *Denna rapport genomförs tillsammans med Svensk Elitbandy.*

6. **Kunddatabas sponsorer**
   Ni har ett CRM-system (Customer Relations Management) eller en excelfil med era företagskontakter som innehåller företagsnamn, kontaktperson, telefonnummer, emailadress, vad företaget köpt (detta år och tidigare) samt information om vilka andra behov de har så som rekrytering, bygga kännedom, stärka sin kundlojalitet etc.

7. **Affärsnätverk**
   Ni ser till att era partners träffas regelbundet (ni bestämmer själva frekvens) i organiserad form förutom matchtillfällena (ex. frukostträffar).

8. **Samhällsengagemang**
   Ni dokumenterar ert samhällsengagemang (barn- och ungdomsverksamhet, skridskokul, skolprojekt, integrationsprojekt etc.) med bilder, text och siffror och lyfter detta mot era partners. Ni har helst också en egen sponsorpaketering kring detta område.